

<p><b>NUOVE IDEE DI FORMAZIONE DA REALIZZARE DOVE VOLETE</b></p> <p><b>“Incontro formativo”</b></p>	<p><b>“AUTOSTIMA E SELF SELLING”</b></p>
---	--

**UN INCONTRO FORMATIVO PER...**

*Sapersi conoscere, sapersi valorizzare, sapersi vendere*

*Il self selling per trovare lavoro ma anche per sviluppare autorevolezza nel ruolo manageriale, creare consenso in azienda e fare carriera*

*Comprendere i meccanismi psicologici che regolano l'autostima*

*Automotivarsi al successo*

*Come sviluppare capacità di self selling*

**Relatore:**

Stefano Greco, Psicologo, Consulente di Direzione aziendale e Formatore

**Metodologia**

- ✓ Incontro basato sul costante dialogo relatore - partecipanti
- ✓ I contenuti presentati dal relatore sono integrati da esercitazioni individuali e di gruppo ed arricchiti con animazione multimediale
- ✓ E' previsto l'utilizzo di questionari di autovalutazione sull'autostima e sulla capacità di self selling

**Orario di svolgimento consigliato:** 9.00-13.00 / 14.00-17.00

**Contenuti da sviluppare in aula**

- Definizione ed approfondimento dei concetti di autostima e self selling
- Autoanalisi dei propri punti forti e deboli
- Limiti e potenzialità: come governare il proprio processo di sviluppo
- Il rapporto tra l'autostima e la motivazione al successo
- Le sfumature psicologiche nei concetti di determinazione, tenacia e perseveranza
- La differenza tra flessibilità operativa, versatilità comportamentale e duttilità mentale
- Tecniche e metodi di self selling

## **CONTATTI**

**Stefano Greco**

**Mobile: 340.3881451**

**E-mail: [stefano.greco7@tin.it](mailto:stefano.greco7@tin.it)**