

“TECNICHE DI PUBLIC SPEAKING”
Modulo di Formazione specialistica per Manager, Relatori e Conferenzieri
di Organizzazioni private

Modulo consigliato: 1 giornata +1 giornata di follow up,
con orario: 9.00-13.00/14.00-17.30

Obiettivo formativo

Alla conclusione del modulo, i partecipanti saranno in grado di:

- 1) Descrivere le principali tecniche di public speaking e gli indicatori di efficacia di una presentazione in pubblico
- 2) Utilizzare fin da subito, nel proprio ambito professionale, le tecniche ed i feedback personalizzati ricevuti durante l'attività formativa

Programma prima giornata

- Criteri di efficacia di una presentazione in pubblico
- Come preparare la scaletta di un intervento
- Gli elementi fondamentali della comunicazione nel public speaking: postura, linguaggio e gestualità
- Il corretto utilizzo dei supporti audiovisivi
- Tecniche per gestire le domande e le obiezioni dei partecipanti
- Compito formativo per la giornata di follow up: preparare una presentazione della durata di dieci minuti, su un contenuto a scelta, relativo al proprio ambito professionale.

Nota:

Il relatore, durante le presentazioni, fornirà feedback specifici riguardo i punti forti e deboli dei partecipanti, in particolare sul loro livello di efficacia complessiva nel public speaking

Programma giornata di follow up

- ❖ Approfondimenti dei contenuti erogati nella prima giornata
- ❖ Allenamenti pratici sull'applicazione delle tecniche di public speaking

Investimento:

€ 8000,00 + IVA, tutto compreso

L'importo comprende:

- La progettazione personalizzata dell'intervento attraverso una serie di affiancamenti sul campo, per l'osservazione e la valutazione del livello attuale di competenza posseduto da ogni singolo partecipante nella gestione di riunioni, nello svolgimento di interventi di formazione, durante presentazioni in pubblico e conferenze.
- L'intervento in aula nelle due giornate
- Il file della presentazione in ppt. utilizzata in aula

L'importo non comprende:

Eventuali spese di viaggio, vitto e alloggio che verranno fatturate a piè di lista.

Profilo professionale del relatore

Stefano Greco, Psicologo, Consulente di Direzione aziendale, Formatore e Conferenziere. E' tra i Consulenti Formatori più apprezzati sul mercato italiano per il suo impegno costante a fornire alle persone e alle organizzazioni contenuti di spessore, coniugando sistematicamente l'utilità degli interventi con la piacevolezza di uno stile brillante e coinvolgente. Si occupa in particolare di leadership, comunicazione, vendita, motivazione, coaching, psicologia della felicità, time management, gestione del cambiamento e della complessità.

Con Franco Angeli ha pubblicato:

"Umorismo & Management. Una leadership a colpi di sorriso. Come sviluppare un approccio innovativo nella gestione delle persone in azienda", Milano, 2006.

"La formazione come palestra della professionalità. Guida pratica all'utilizzo delle attività formative per le persone e le organizzazioni", Milano, 2007

"La Psicologia del Cambiamento. Riflessioni, risorse e strategie per governare gli eventi della Vita", Milano, 2007

"Da risorse umane A Persone.

Idee, testimonianze aziendali e proposte operative per trasformare la cultura del lavoro in Italia", Milano, 2009

Contatti:

Cell. 340.3881451

E-mail: stefano.greco7@tin.it

Web site: www.stefanogrecoformazione.it